The 126th スクエアfreeセミナー

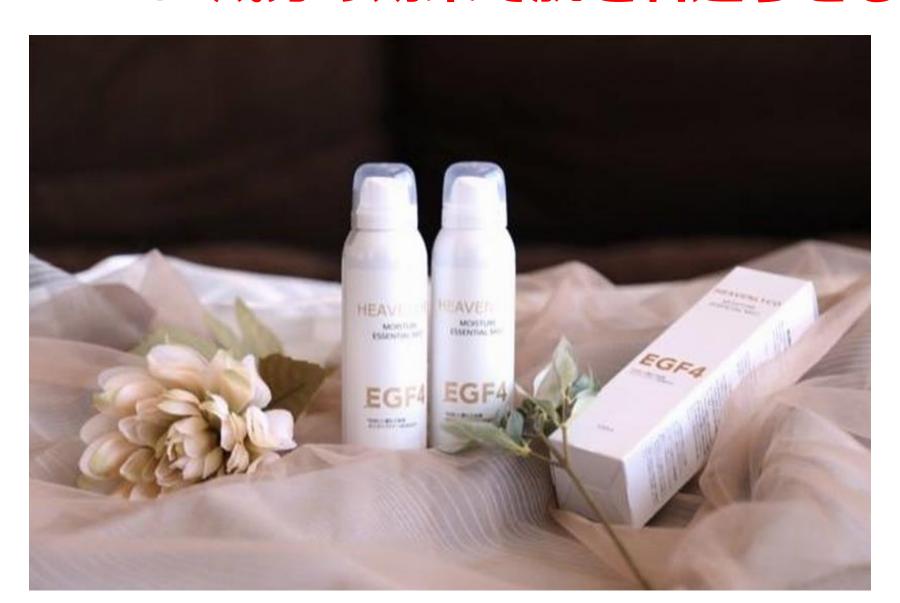
起業支援の事例を紹介します。

プロジェクトワン株式会社中村 信也

自己紹介

- ・商社の情報システム部門で業務システムを30年担当
 - ・グループ外からの受注を始める
 - ・本業以外に社内ベンチャー事業を立ち上げる
- ・30年のサラリーマンを経て起業
 - ・食品、照明、自社ソフト製品の販売(約3年間)
- ・人材紹介エージェントと技術者派遣に事業をシフト
- ・現在に至る

HEAVENLYCO EGF成分の効果で肌を若返らせる



Viko ラクトフェリンとリン酸化オリゴ糖が 腔内衛生を守ります



こんな2年間です

○ きっかけ:

研究職のドクターから全く異なった分野で事業を立ち上げたい との相談を受ける

目指したもの:

起業する人の強みを活かせる事業を考える

ドクター資格 成分分析が得意 日本内外に知人をもつ

○ 現在の状況:

起業から2年で自社製品を2つと美容分野の商品を複数 国内・海外に展開中! 自社ブランド(OEM)にこだわる

○ 思うこと:会社組織で現役を通すのも、選択のひとつ 更地に新しい組織を作るのも、選択のひとつ

販売商品例

Viko

Heavenlyo



