

The 126th スクエアfreeセミナー

起業支援の事例を紹介します。

プロジェクトワン株式会社

中村 信也

自己紹介

- **商社の情報システム部門で業務システムを30年担当**
 - **グループ外からの受注を始める**
 - **本業以外に社内ベンチャー事業を立ち上げる**
- **30年のサラリーマンを経て起業**
 - **食品、照明、自社ソフト製品の販売（約3年間）**
- **人材紹介エージェントと技術者派遣に事業をシフト**
- **現在に至る**

HEAVENLYCO

EGF成分の効果で肌を若返らせる



Viko

ラクトフェリンとリン酸化オリゴ糖が 腔内衛生を守ります

1日3粒舐めるだけで
免疫力を増強



こんな2年間です

- **きっかけ：**
研究職のドクターから全く異なった分野で事業を立ち上げたいとの相談を受ける
- **目指したもの：**
起業する人の強みを活かせる事業を考える
ドクター資格 成分分析が得意 日本内外に知人をもつ
- **現在の状況：**
起業から2年で自社製品を2つと**美容分野の商品を複数**
国内・海外に展開中！ 自社ブランド（OEM）にこだわる
- **思うこと：**会社組織で現役を通すのも、選択のひとつ
更地に新しい組織を作るのも、選択のひとつ

販売商品例

Viko



Heavenlyo

